

- COMMUNIQUE - Janvier 2004

Produits traiteur frais : AGIS cède sa division « pâtes cuisinées » au groupe belge TER BEKE

***AGIS a cédé sa division « pâtes cuisinées » au
groupe belge TER BEKE.***

Avec un chiffre d'affaires de plus de 55 M€, AGIS est un intervenant majeur sur le marché français des produits traiteur frais, positionné sur trois familles de produits dynamiques : plats cuisinés réfrigérés, produits frits exotiques et pâtes cuisinées. Cette division « pâtes cuisinées », qui a été cédée à TER BEKE, a réalisé un chiffre d'affaires de 11 M€ en 2002 à partir de son usine d'Alby-sur-Chéran (Haute Savoie).

TER BEKE est un important fabricant de charcuterie fine et de plats préparés frais à base de pâtes. TER BEKE, coté à la bourse de Bruxelles, est leader du marché européen en lasagnes fraîches et a réalisé en 2002 un chiffre d'affaires de 185,6 M€.

Cette opération est exemplaire à double titre.

D'une part, elle permet à notre client AGIS de se recentrer sur ses gammes leaders pour lesquelles nous l'avons conseillé dans des croissances externes récentes, en se séparant de son activité la moins porteuse, et d'autre part elle offre la possibilité à l'acquéreur TER BEKE, leader européen du segment mais encore peu présent en France, de conquérir le leadership d'un marché très important pour lui.

Une telle opération illustre bien le parti que, selon nous, les PME peuvent tirer de la conjoncture actuelle : les taux d'intérêt historiquement bas et le prix raisonnable des affaires permettent en effet aux entreprises acheteuses de réaliser une croissance externe dans les meilleures conditions, et aux entreprises vendeuses de céder des actifs non stratégiques pour se renforcer sur leur core-business et y réaliser elles aussi des acquisitions fructueuses.

Conseil du Vendeur : LINKERS (Philippe Delecourt)

LINKERS met l'expérience de ses consultants au service de ses clients, des entreprises de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- **Conseil en ingénierie financière** : évaluations (Link Value ®) de type fairness opinion, montages MBO, MBI, OBO etc.
- **Conseil en fusions acquisitions** : mandats de cessions, d'acquisitions, restructurations, etc.
- **Levées de fonds** : recherche de financements externes, pactes d'actionnaires, protocoles, etc.
- **Formations pour dirigeants** : Cegos, Les Echos Formation.